

～元バイヤーの中小企業診断士が教える～

受講
無料

売れる

全2回シリーズ

「商品開発・改良」の基礎知識

第1回 10月14日(水) 18:00～21:00

売れる

「提案型営業」セミナー

第2回 11月11日(水) 18:00～21:00

※第1回と第2回の内容は異なりますので、2回セットでご参加ください。

会場

あいぱーく今立 会議室 〒915-0242 越前市粟田部町9-1-9

講師

株式会社プランコンサルティング

代表取締役社長／中小企業診断士

しげい やすひろ

茂井 康宏氏

東京都内の上場企業（通信販売業）でバイヤーを勤め、数多くのヒット商品を手がける。その後、地元高知県に帰省。公的支援機関で多数の全国優秀事例を輩出し、数多くのメディアにも取り上げられてきた。現在は、中小企業診断士事務所の代表として、個別企業に対するコンサルティングはもちろん、中小企業大学校や全国の商工会・商工会議所にて研修講師を務めるほか、商工会議所の「ヒット商品開発プロジェクト」などにも携わる。



講師への個別相談を希望される方は、セミナーの翌日に時間を設けます。 ※各日とも先着5社

商工業に関わる方であれば、会員／非会員、個人／法人、経営者／従業員を問わず申込できます。

事業計画策定セミナー 参加申込書

お申込み FAX 送信先 0778-43-7005

ご記入いただいた情報は本事業にのみ使用し、他の目的では使用しません。 FAXでお申込みの方は切り取らずにそのまま送信ください。

事業所名		TEL	
住所			
参加者名①		参加者名②	

売上アップに
取り組みたい



販路を
拡大させたい



主力となる
新商品を
開発したい



問題を整理して
自信を持って
取り組みたい



今、何を
すればよいか
分からない...



補助金の申請を
考えている



以前に商品開発に
取り組んだが、
上手くいかなかった



新型コロナの影響を
受けており、
何らかの対策が必要



このような方には参加をお勧めです

